

**Três unidades já
contam com
caixas eletrônicos - Pg. 2**

**Colaboradores passam por
treinamentos da SIPAG,
a máquina de cartão
do SICOOB - Pg. 3**

**Dia dos Pais, Antônio Lopes
Duran é o cooperado
homenageado pela data - Pg. 4**

**Francisco Azenha e
Mencius Abrahão,
exemplos de pecuaristas - Pg. 6**



TECNOLOGIA

NOSSAS UNIDADES CONTAM COM CAIXAS ELETRÔNICOS

*Facilidade e rapidez são itens que facilitarão a vida dos cooperados.
A previsão é reduzir em 35% o tempo de espera*



Caixas eletrônicos entram em funcionamento esse mês

Os cooperados do SICOOB CREDIVALE terão à disposição, a partir deste mês, mais um benefício fornecido pela cooperativa. Algumas unidades já estarão com caixas eletrônicas em funcionamento, o que colaborará com o atendimento mais rápido.

Em setembro passam a funcionar dois caixas eletrônicos no posto de atendimento localizado na Avenida Manoel Goulart 1071, dois caixas eletrônicos no posto de atendimento da Avenida Washington Luiz, 235 ambos em Presidente Prudente/SP e um caixa eletrônico no posto de atendimento localizado na Avenida Dom Pedro II, 1144 em Rancheira/SP.

“A previsão é que no final de setembro os postos de atendimento localizados em Bataguassu, Nova Andradina e Naviraí, todos no Mato Grosso do Sul, recebam caixas eletrônicas e logo em seguida os postos de atendimento de Três

Lagoas/MS e Presidente Venceslau/SP.

De acordo com o gerente de Tecnologia da Informação do SICOOB CREDIVALE, Jeremias Oliveira de Luna, no total serão dez caixas eletrônicas instaladas pela Cooperativa, cinco neste primeiro momento e outros cinco em seguida. “Este era um pedido antigo dos cooperados e surgiu em um momento ideal, pois estes equipamentos proporcionarão um atendimento mais fácil e ágil, diminuindo o tempo gasto com as atividades bancárias”.

Os colaboradores da empresa já estão em fase de treinamento para receber os cooperados e auxiliar na utilização dos terminais, que terão disponíveis os seguintes serviços: saques, transferências, DOCs (Documento de Ordem de Crédito), TED (Transferência Eletrônica Disponível), pagamento de títulos, depósito em dinheiro e cheque.

“Hoje nossos cooperados têm o que há de mais avançado no mercado em relação há segurança”, afirma. O funcionamento dos caixas eletrônicos será no horário de expediente comercial e a expectativa da Cooperativa é que o tempo de espera nos atendimentos caia 35%. “Nossos cooperados já estão na expectativa, principalmente os empresários e os mais jovens”, ressalta o gerente.

Jeremias ressalta ainda que o SICOOB CREDIVALE disponibiliza aos seus cooperados diversas formas para a realização de suas atividades bancárias e o caixa eletrônico é uma delas. “Hoje temos o atendimento mobile, pelo site, software na conta jurídica e física e agora os caixas eletrônicos para acelerar o atendimento presencial, e sempre com o que há de mais avançado e seguro no mercado”, frisa.

Os caixas eletrônicos ficarão dispostos nas entradas de cada um dos postos de atendimento para que o acesso seja mais fácil, contam com tela touch e sua operação se dará com o cartão e a sequência de chave de segurança.

EXPEDIENTE

COOPERATIVA DE CRÉDITO DE LIVRE ADMISSÃO DO VALE DO PARANAPANEMA - SICOOB CREDIVALE

www.credivale.org.br • credivale@credivale.org.br

MATRIZ

Fone: 18 3902 3800
R. Reverendo Coriolando, 2004
Pres. Prudente - SP

PA-00 • MANOEL GOULART

Fone: 18 3902 3800
Av. Manoel Goulart, 1071
Pres. Prudente - SP

PA-01 • PRESIDENTE VENCESLAU

Fone: 18 3271 7081
Av. Dom Pedro II, 607
Pres. Venceslau - SP

PA-02 • RANCHARIA

Fone: 18 3265 7650
Av. Dom Pedro II, 1144
Rancheira - SP

PA-03 • BATAGUASSU

Fone: 67 3541 3660
Av. Campo Grande, 55
Bataguassu - MS

PA-04 • NOVA ANDRADINA

Fone: 67 3441 8350
R. Imaculada Conceição, 1328
Nova Andradina - MS

PA-05 • CENTRO

Fone: 18 3226 3900
Av. Washington Luiz, 235
Pres. Prudente - SP

PA-06 • NAVIRAÍ

Fone: 67 3461 4225
Av. Dourados, 147
Naviraí - MS

PA-07 • TRÊS LAGOAS

Fone: 67 3522 9518
Av. Filito Müller, 195
Três Lagoas - MS

ESTRUTURA ORGANIZACIONAL**CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO**

Newton Durães Teixeira
PRESIDENTE

José Jacintho Neto
VICE PRESIDENTE

Ajax Gonçalves Júnior
CONSELHEIRO

Jeferson Platzack Estrella
CONSELHEIRO

Jurandi Teixeira Machado
CONSELHEIRO

Mario Roberto A. P. da Silva
CONSELHEIRO

DIRETORIA EXECUTIVA

Jacob Tosello Junior
DIRETOR PRESIDENTE

Benedito Edno Zambolin
DIRETOR OPERACIONAL

Nelson Coletto Correa
DIRETOR ADMINISTRATIVO

Diagramação: Ataque Propaganda

Jornalista: Carolina Mussolini - MTB: 47.975/ SP

TREINAMENTO

SIPAG, COLABORADORES PARTICIPAM DE TREINAMENTO DE NOVO PRODUTO

Ação visou habilitar os funcionários das unidades no uso da máquina exclusiva do SICOOB



SIPAG apresenta melhores taxas do mercado

O SICOOB CREDIVALE tem uma preocupação constante tanto com o capital humano como com o patrimonial.

Com isso, no dia 30 de junho foi realizado um treinamento de Cadastro direcionado aos Gerentes, Gerentes de Negócios e funcionários ligados diretamente à confecção deste documento tão importante no deferimento de negócios dos Postos de Atendimento.

A capacitação e reciclagem do quadro de funcionários é um fator muito importante para o crescimento de qualquer negócio, e preocupados com o crescimento dos negócios e da equipe, foi realizado, desta vez no dia 12 de julho, o treinamento da SIPAG.

A SIPAG é a solução do SICOOB para permitir aos associados realizar vendas com pagamentos por meio de cartões de débito e crédito.

Com a maquininha do SICOOB, o cooperado vende no cartão de débito e no cartão de crédito e pode parcelar o pagamento para seu cliente em até 12 vezes. Ficando assim muito mais fácil aumentar os negócios de uma forma segura.

Além disso, com a SIPAG o associado pode vender a prazo e receber à vista, com as melhores condições de mercado. Tudo de forma simples, sem a necessidade de aprovação de crédito e sem a incidência de IOF (Imposto sobre Operações Financeiras).

O valor líquido das vendas realizadas utilizando a SIPAG é creditado diretamente na conta corrente do associado na cooperativa.

Bom para o Associado (Pessoa Física ou Jurídica)

- Redução da inadimplência com a garantia de recebimento das vendas;
- Aumento do número de clientes, podendo aceitar pagamentos com cartões de débito e crédito;
- Maior comodidade para os clientes, com a concessão de prazo para pagamento utilizando o cartão de crédito;
- Pontualidade no recebimento das vendas;
- Redução dos custos com vendas, já que a maquininha SIPAG possui condições mais vantajosas do que as principais alternativas de mercado;
- Controle total dos recebíveis de qualquer lugar, por meio de extratos on-line disponibilizados pela SIPAG em um portal de serviços exclusivo via internet;
- Possibilidade de vender a prazo e receber à vista com taxas competitivas através de antecipação.

Para saber mais sobre a SIPAG e a antecipação de recebíveis SIPAG procure seu Gerente.

Diferenciais de mercado:

Descrição - Produtos e Serviços	 Soluções Integradas de Pagamento	CONCORRENTE 1	CONCORRENTE 2
Isenção de Mensalidade	3 meses	1 mês	-
Taxa de Credenciamento	-	R\$ 64,00	R\$ 79,90
Plano de Benefícios*	-	-	R\$ 18,70
POS/DIAL - Com Fio	R\$ 60,00	R\$ 99,00	R\$ 109,90
GPRS/POO - Sem Fio	R\$ 83,00	R\$ 139,00	R\$ 159,90
PindPad	R\$ 11,00	R\$ 24,00	R\$ 46,90
Taxa de Conectividade - Por PinPad	R\$ 8,88	R\$ 30,00	R\$ 44,90

* As condições acima estão sujeitas a alterações.

HOMENAGEM

ANTONIO LOPES DURAN, PAI, CONSELHEIRO, AMIGO

Casado há 54 anos, com três filhos e um neto, ele afirma ser abençoado



Antônio posa ao centro com a esposa Hilda e com os filhos Sérgio, Eduardo e Roberto

Reservado e humilde, assim é possível definir Antônio Lopes Duran, pecuarista aposentado e um dos membros fundadores da Cooperativa SICOOB CREDIVALE. De riso fácil e conversa solta, ele conta sua trajetória de vida e é o pai homenageado desta edição que celebra o Dia dos Pais.

Natural de Anhumas, nascido no dia 19 de julho de 1935, Antônio veio de uma família simples que trabalhava no campo. Com três anos de idade mudou-se para Presidente Prudente, onde, com muita humildade, a família viveu inicialmente com a renda da mãe, que atuava como lavadeira, e o trabalho do pai como distribuidor de produtos chegados na estação ferroviária. “Ainda não tínhamos rodovia naquela época e o comércio era simples, então meu pai entregava os itens em uma carroça”, relembra.

Com muito trabalho a vida melhorou e a família conseguiu alugar o prédio de uma padaria e algum tempo depois comprar um pequeno pedaço de terra em Santo

Inácio, no Paraná. Só que um acidente de carro tirou a vida do pai de Antônio e ele aos 18 anos, em 1953, precisou auxiliar a mãe. “Tive sorte, pois amigos do meu pai me auxiliaram com orientações”, frisa.

Com essa mudança na vida da família, a mãe de Antônio passou a cuidar da padaria e ele seguiu para o Paraná tomar conta da terra que o pai havia comprado. “No começo plantamos algodão, mas não era como hoje, era muito artesanal”, ressalta.

Antônio foi aos poucos crescendo a propriedade. De algodão passou com o tempo para a pecuária leiteira e de corte. E o destino lhe trouxe um presente, em 1962 ele casou-se com sua namorada Hilda Santos Lopes. Há quatorze anos juntos, ela pediu para o instituto educacional adiantar a formatura para a realização do casamento. “Meu pai só deixaria casar se terminasse os estudos”, conta Hilda.

Então o casal seguiu para a propriedade no Paraná, mas

a vida era difícil, não havia energia elétrica, assim a luz era com lamparina e passar roupas, com ferro à brasa.

No ano de 1964 veio o primeiro filho, Roberto. Em 1967 Eduardo e 1971 o mais novo, Sérgio. Para o nascimento do caçula Hilda foi para Presidente Prudente e por lá já ficou, pois o mais velho precisava continuar os estudos. Onde residiam, em Santo Inácio, naquela época só havia os anos primários. Assim Antônio ficava metade da semana na propriedade e metade em Prudente com a família. “Depois que temos filhos a vida adquire outro sentido”, ressalta.

Sempre empreendedor, Antônio foi um dos participantes da fundação da Cooperativa SICOOB CREDIVALE em 1997. “Foi um marco, um motivo de muita satisfação e orgulho para todos do grupo, pois eram pessoas boas”, relembra Antônio que até hoje é cooperado.

Após o nascimento do trio, Antônio conta que passou a atuar mais fortemente com a pecuária e até chegou a ser o terceiro produtor de leite da região. Em 2004 a produção era de três mil litros dia. Ele afirma que tinha uma estrutura modernizada e até contou com a ajuda dos filhos em

algumas épocas, em certo tempo do filho Roberto e depois de Sérgio.

Porém, em 2005 ele encerrou as atividades e passou a ser fornecedor/parceiro da usina Alto Alegre. A propriedade ainda possui um funcionário para a manutenção do local que é sempre visitado pela família.

“Devo muito às mulheres da minha vida, primeiro minha mãe que foi meu esteio e depois minha esposa Hilda que tive muita sorte de encontrar, pois ela me ajudou a construir tudo que tenho, ou seja, essa família”, salienta Antônio.

Além de passar os finais de semana com a família na propriedade em Santo Inácio-PR, Antônio tem como lazer também passear com seu MP Lafer 1973 amarelo.

Muito unida, a família almoça diariamente junta e isso é uma felicidade para o cooperado. “Já sou muito feliz, não almejo dinheiro, tive a sorte de ter filhos que não deram trabalho e tenho um neto lindo, Luiz Henrique de 17 anos. A vida me deu tudo, uma família que não quero ter melhor, sou abençoado”, finaliza.



Antônio saindo para passear com seu MP Lafer 1973 amarelo

PRODUTOR RURAL, A PROFISSÃO QUE FAZ AVANÇAR O PAÍS

Empresários do campo celebram o dia comemorativo e comentam sobre a importância para a economia



Francisco José Matta Azenha, história no campo está na família

Francisco José Matta Azenha e Mencius Abraão não têm só a pecuária em comum, mas também os ideais econômicos de investimentos seguem na mesma linha. Hoje, eles que são cooperados do SICOOB CREDIVALE, celebram o Dia do Produtor Rural.

E tamanha é a importância da agricultura no Brasil, que de acordo com dados do Ministério da Agricultura, o Plano Agricultura e Pecuário 2016/2017 destinará R\$ 185 bilhões de crédito aos produtores rurais brasileiros investirem em custeio e comercialização. O plano foi disponibilizado em 1º de julho de 2016 e se estende até 30 de junho de 2017.

E para marcar a data, convidamos dois cooperados do SICOOB CREDIVALE para falarem um pouco mais sobre esta profissão.

Um deles é o pecuarista Francisco José Matta Azenha, da Fazenda Areia Dourada. Ele que também é filho de pecuarista e imigrantes portugueses, hoje é conhecido na região como Chiquinho Azenha, e conta que o pecuarista e o agricultor brasileiro pertencem a uma classe que precisa ser melhor valorizada, já que é ela que mantém o equilíbrio do país.

Em relação à Cooperativa SICOOB CREDIVALE, Chiquinho ressalta que a parceria é grande. "Temos uma Conta Garantida, um produto que hoje possui o menor juro do mercado, e é o que nos socorre", ressalta o pecuarista. Ele esclarece que caso precise vender um lote de boi, por exemplo, e o preço de comércio não está bom, pode ser usado o valor da Conta Garantida. "Assim ficamos com

crédito rotativo e não é preciso fazer um alto investimento no banco”, explica.

Para Chiquinho esta relação com a Cooperativa é muito vantajosa e ele deseja que o SICOOB CREDIVALE cresça ainda mais, que tenha mais associações e as condições sejam ampliadas. “Como é uma Cooperativa é a melhor taxa de juros hoje em dia, então esperamos que ela (a Cooperativa) tenha acesso também a dinheiro governamental, como BNDES (Banco Nacional do Desenvolvimento Econômico e Social) para assim também investirmos em benfeitorias na fazenda”, ressalta.

Já Menciús Abrahão, pecuarista de família e médico otorrinolaringologista de formação, conta que conciliar as profissões é um grande desafio. E para auxiliar nesta trajetória ele conta com o SICOOB CREDIVALE, e afirma que a Cooperativa é uma ferramenta para os dois negócios. “Ela é

um auxílio em tudo na vida econômica do cooperado. É uma retaguarda, pois quando precisamos de um capital de giro, ela está lá para nos apoiar nas necessidades diárias”, frisa.

Para o médico e pecuarista, o grande benefício em ser um cooperado é a relação de exclusividade no atendimento. “Nos sentimos mais em ‘casa’, a equipe nos recebe de braços abertos, e é uma relação de amizade e negócio”, salienta.

Hoje Abrahão comenta que utiliza a Conta Garantida, e ressalta que está muito satisfeito com a Cooperativa. “Temos um relacionamento fortalecido dos dois lados, então é preciso imperar a saúde financeira da Cooperativa e também a minha”, afirma.

Ambos foram expositores da FAIVE (Feira Agropecuária e Industrial de Presidente Venceslau), com animais de alta qualidade.



Menciús Abrahão divide o tempo entre a medicina e a pecuária



Sipag: uma maquininha sem taxa de adesão e com a menor mensalidade do mercado.

Já pediu a sua?

A maquininha Sipag tem grandes vantagens para você, cooperado, que quer ter menos despesas e mais lucros nas suas vendas. Não tem taxa de adesão, a mensalidade é a menor do mercado e você pode receber à vista suas vendas a prazo. Com a Sipag é assim: sempre um bom negócio depois do outro.

Procure a agência Sicoob mais próxima e peça sua maquininha Sipag.

Acesse já: sipag.com.br • Ligue 3004-2013 - Capitais
0800 757 1013 - Demais localidades • 0800 646 4001 - Ouvidoria
contato@sipag.com.br

sipag
Soluções Integradas de Pagamento

